

DIE TOP-TECHNOLOGIE UND DAS ENGAGEMENT DER GESCHÄFTSLEITUNG DIFFERENZIEREN DERPART!

Axel Guoth, Geschäftsführer des Business-Travel-Spezialisten Cannstatter Reisebüro, ist zu DERPART in ein starkes und modernes System gewechselt. Im Gespräch berichtet Herr Guoth, warum er sich für DERPART entschieden hat.

Meine Schwester und ich führen das Cannstatter Reisebüro mit 12 Mitarbeitern und sehr starkem Business-Travel-Anteil in der dritten Generation. Die zunehmende Digitalisierung, vor allem mit dem neuen NDC-Standard im Airline Ticketing, hat es unabdingbar gemacht, die Frage unserer Partnerschaft neu zu betrachten und zu bewerten. Bisher waren wir Teil einer anderen Kooperation, die uns zu diesem hochrelevanten Business-Travel-Thema keine Lösung geboten hat. Wir haben daraufhin den für uns relevanten Markt analysiert und mit zwei Playern, darunter DERPART, intensive Gespräche geführt. Beide Systeme haben für uns die technologischen Kriterien erfüllt und uns auch sehr gut vermittelt, dass technologischer Fortschritt im Sinne der Prozessautomatisierung Kernstrategie sein wird.

“ DERPART hat uns dann auf zwei Ebenen überzeugt! “



Weiterlesen?

Laden Sie sich jetzt das komplette Interview kostenfrei herunter!