

DERPART BIETET PERFEKTE RAHMENBEDINGUNGEN FÜR UNSER WACHSTUM!



Alexander Joost, Inhaber eines freien Reisebüros in Neuss, fand in DERPART ein starkes System, in dem sein Unternehmen wachsen und sich entwickeln kann. Im Gespräch berichtet Herr Joost, warum er sich für DERPART entschieden hat.

Als ich im letzten Jahr das Büro von meinen Eltern übernommen habe, wollte ich konsequent den nächsten Schritt gehen, unser Geschäftsmodell optimieren und einen Wachstumspfad einschlagen. Deshalb habe ich mich nach einem Franchise-System umgesehen, das unsere Entwicklung fördert und unterstützt. Wir sind als Reisebüro Joost in Neuss etabliert und eine starke lokale Marke. Auf dieser Basis will ich die Potenziale hier vor Ort besser nutzen.

Herr Joost, was hat Sie dazu bewogen, DERPART als Ihr neues System zu wählen?



Weiterlesen?

Laden Sie sich jetzt das komplette Interview kostenfrei herunter!